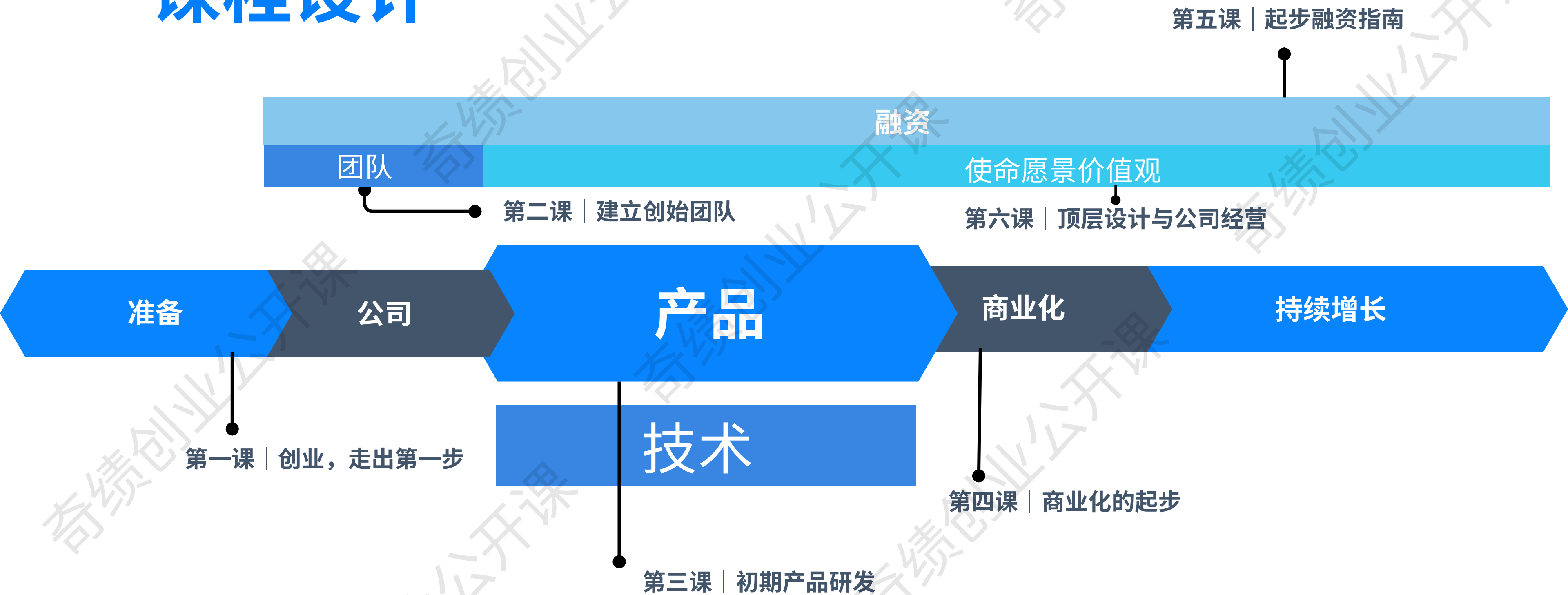


奇绩创业公开课 第一课

创业，走出第一步

课程设计



经典案例

Amazon
杰夫·贝佐斯

Apple
乔布斯

SpaceX
马斯克

携程
梁建章

小红书
毛文超

理想汽车
李想

智元机器人
稚晖君

社区案例

Emagen AI
周溢茂

边缘智造
陈超

不切实际
栗志

穹彻智能
卢策吾

加入社区

奇绩校友Office Hour

边缘智造
陈超

机壳杏仁
陈睿钊

Emagen AI
周溢茂

不切实际
栗志

句子互动
李佳芮

PuppyAgent
穆冠群

校友经验分享+讨论



目录

- 为什么创业
 - 什么是创业
 - 什么时候创业
 - 在哪里创业
 - 怎么开始创业
 - 走出第一步
- 想明白
- 做选择
- 做准备

为什么创业?

时代格局

世界总产值
(单位: 万亿美元)

史前 10000 公元前 500公元 1200公元 1500公元 1550 1700 1780 1902 1930 1960 2001 至今

每个时代都有其前沿生产力
以及创造财富最多的职业

2001年开始:
创业是创造财富最多的
职业选择



打猎者

靠天吃饭

农耕者

耕耘比打猎更稳定

武士

为君主偷抢农耕者的粮食

工匠

造器件, 建城堡, 保护粮食

航海者

到遥远的地方找粮食, 宝藏

商人

把远处的物品运来卖

机器制造者

造机器能更快地产出商品

实业家

电气化的工厂能更快地生产

油田开发者

工业发展需要给汽车提供更多的油

高管

汽车化的交通让工厂变成大企业

投资人

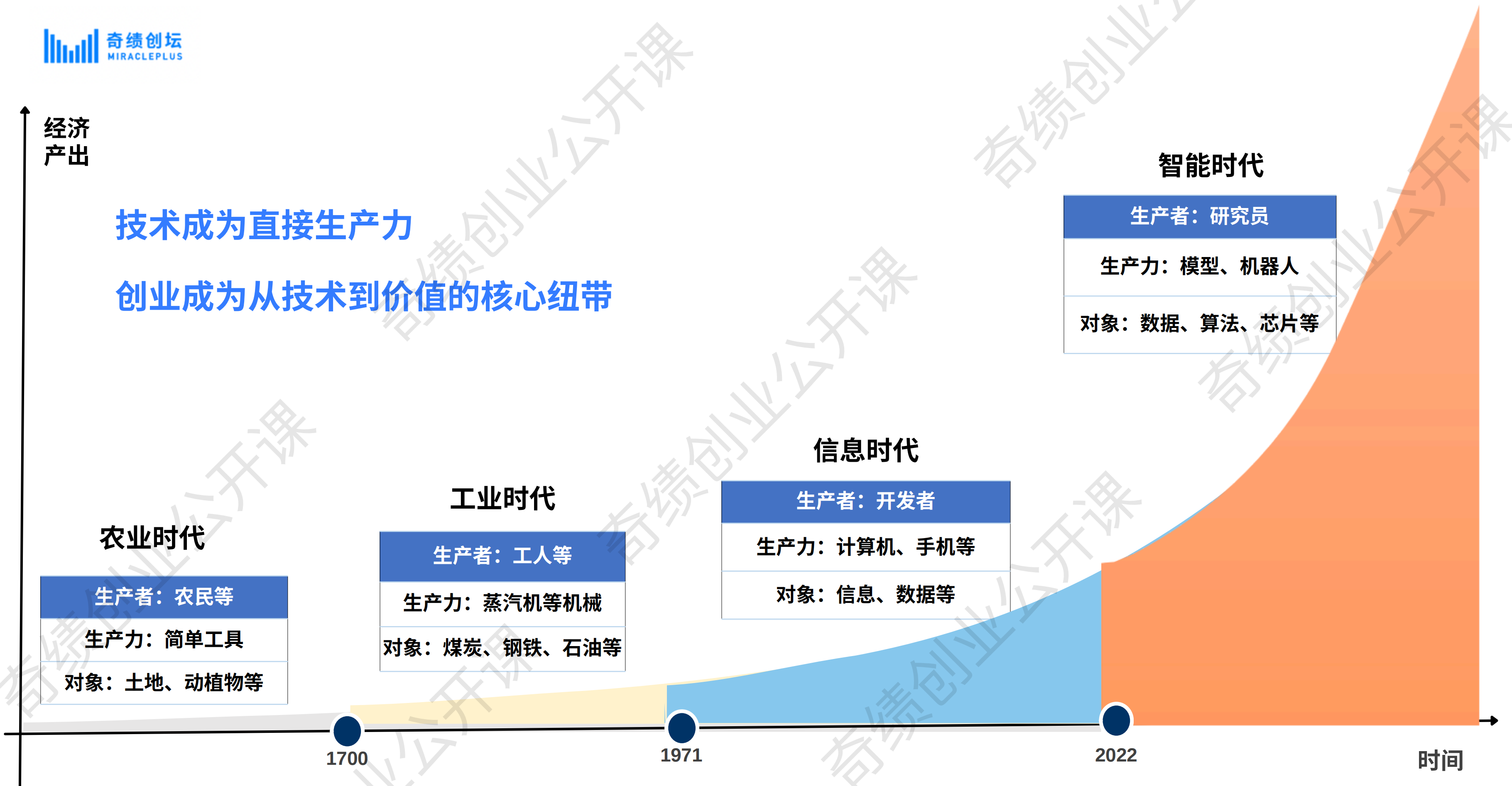
通过买卖企业来造就更多的大企业

创业者

比大企业能更快地做出有用的产品

研究员

面向市场针对人类重大需求的研发



技术成为直接生产力

美国

2004

2025

工业制造	通用电气	\$3285亿
科技	微软	\$2948亿
能源	埃克森美孚	\$2770亿
制药	辉瑞集团	\$2700亿
金融	花旗集团	\$2550亿
零售	沃尔玛	\$2250亿
能源	英国石油	\$1900亿
金融	美国银行	\$1800亿
医疗保健	强生集团	\$1800亿
能源	荷兰皇家壳牌	\$1700亿

科技	微软	\$3.24万亿
科技	苹果	\$2.97万亿
科技	英伟达	\$2.78万亿
科技	谷歌	\$2.00万亿
科技	亚马逊	\$1.98万亿
科技	脸书	\$1.51万亿
多元控股	伯克希尔·哈撒韦	\$1.11万亿
科技	博通公司	\$9438亿
科技	特斯拉	\$8782亿
制药	礼来制药	\$7785亿

技术成为直接生产力

中国

1994



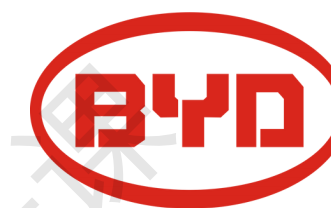
接入互联网
风险投资进入中国

2004



市值前50的企业中只有联想等少数科技企业

2025



市值前50的企业中已有众多科技企业

北京、上海、深圳等
创业生态业已形成

创业成为从技术到价值的核心纽带

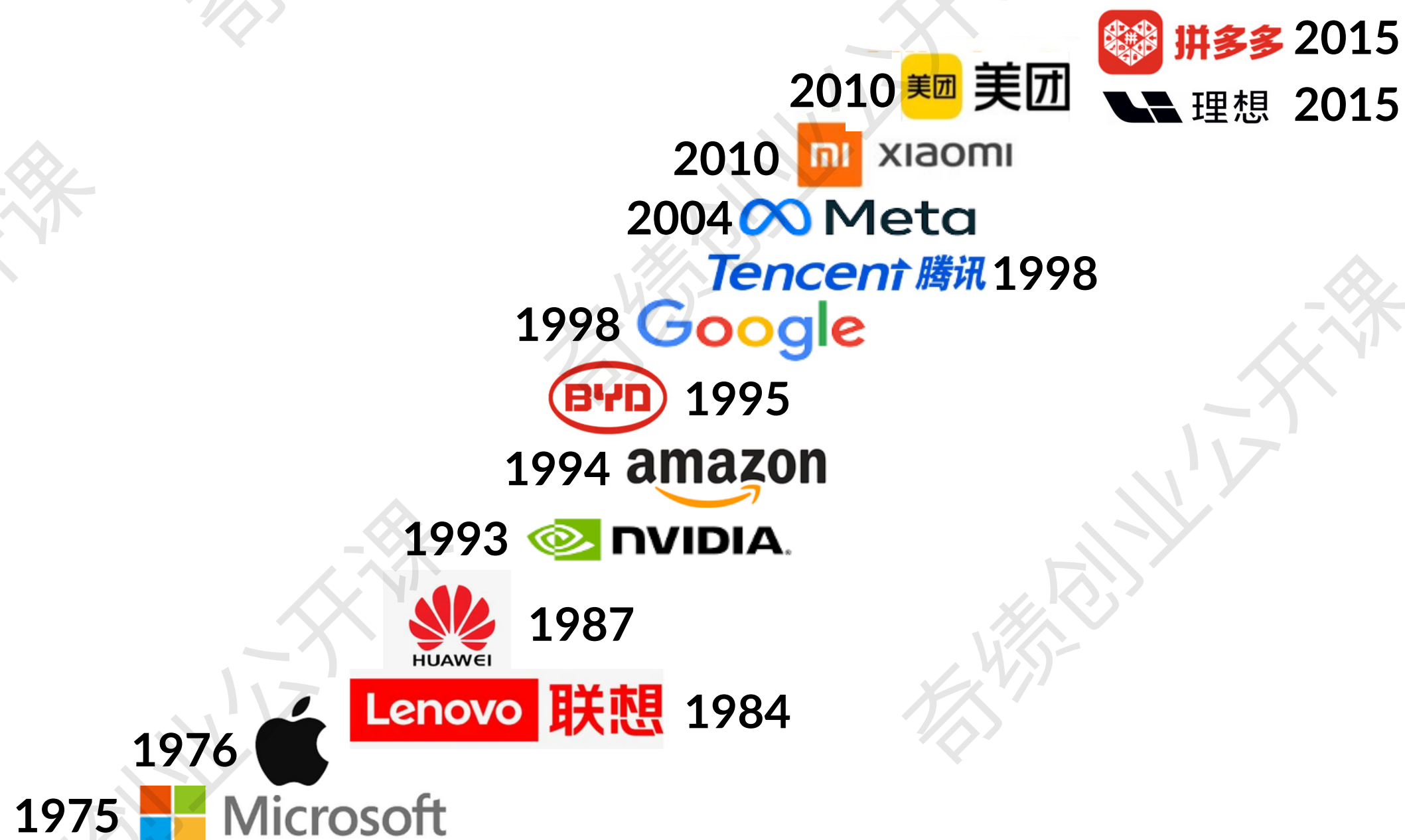
1964

硅谷的起步

1984

2004

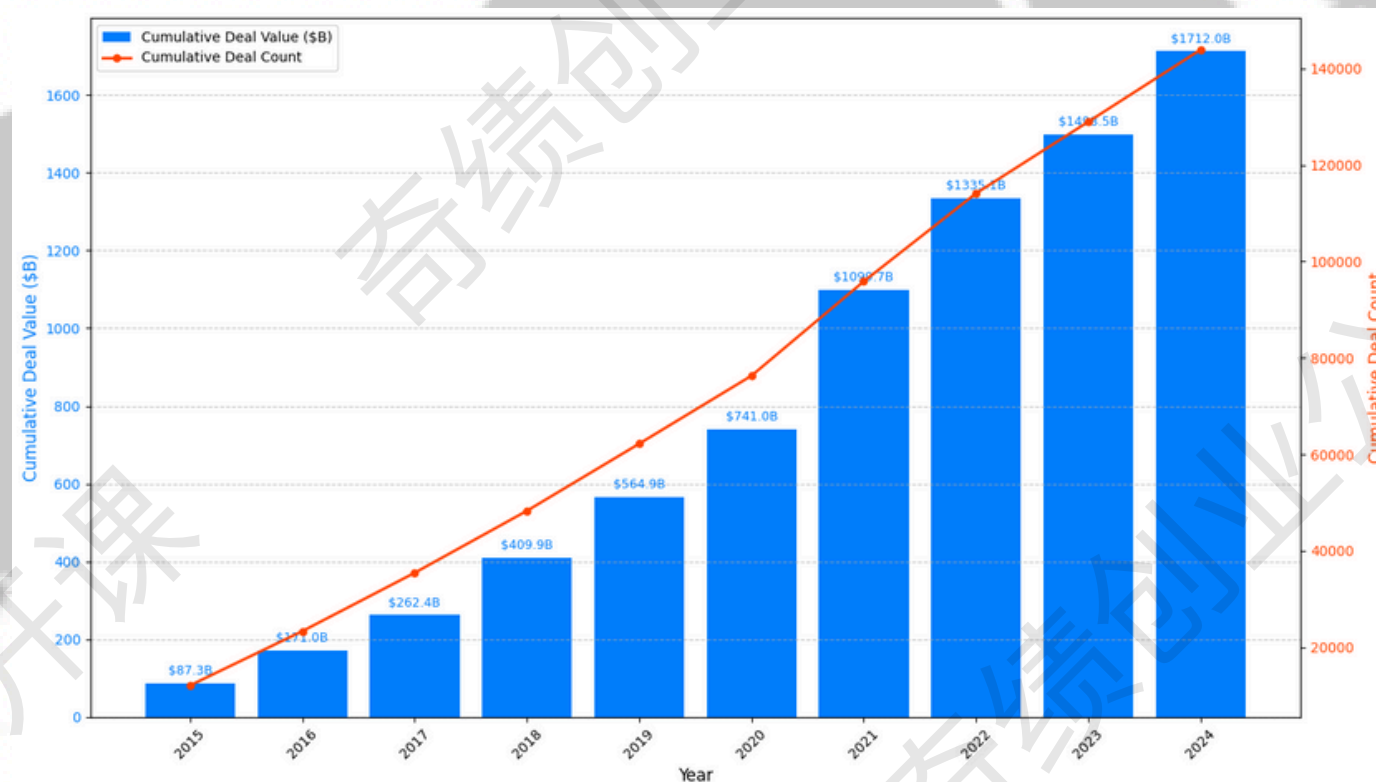
2025



全球各地形成创
业生态

创业成为从技术到价值的核心纽带

创业者人数和风险投资总量不断增加



新时代：研究成为直接生产力

当下：2025

未来：2034

3年估值增长

	OpenAI	NVIDIA
2023年估值	\$800亿	\$10400亿
2025年估值	\$3000亿	\$23646亿
增长额	\$2200亿	\$13246亿

3年营收增长

	OpenAI	NVIDIA
2023年营收	\$16亿	\$269.7亿
2025年营收	\$116亿	\$1305亿
增长额	\$100亿	\$1035.3亿

Open AI (10岁)
Anthropic (4岁)
NVIDIA (32岁)
Tesla (22岁)

美国

从初创到巨头

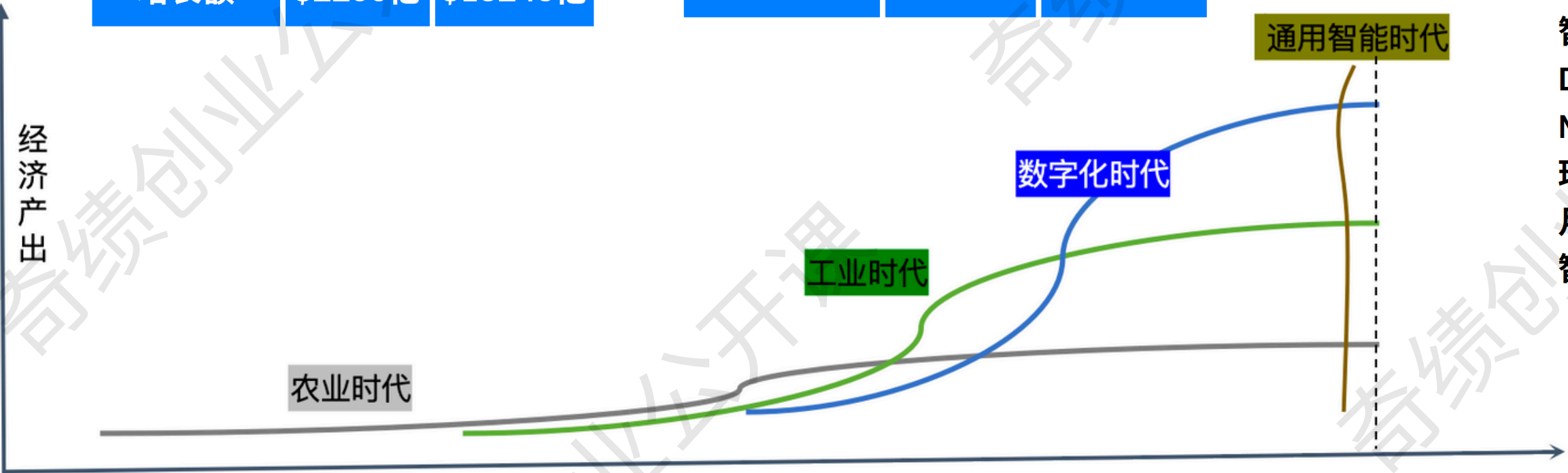
规模更大

速度更快

更研究驱动

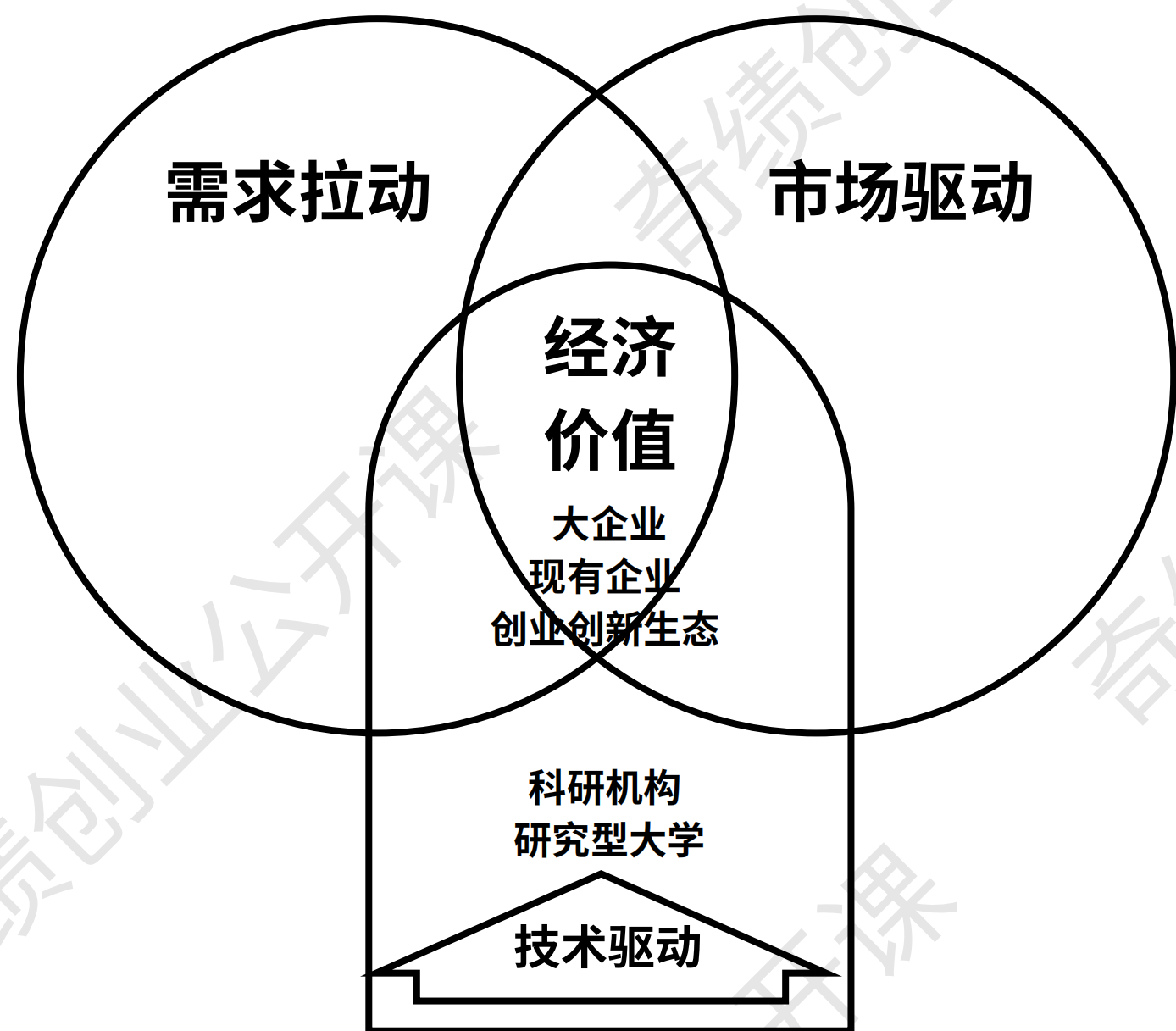
智谱 (6岁)
Deepseek (2岁)
Manus (3岁)
理想 (10岁)
月之暗面 (2岁)
智元机器人 (3岁)

中国



什么是创业？

从技术到价值：源头+探索体系



核心纽带

洞察未来
行动导向

政策支持

- 大学 研究机构
- 政策与基础设施建设

创业创新生态

- 创业公司层出不穷
- 从0到1加速商业化
- 无缝不入创造价值

主流市场

- 现有企业
- 大企业

创业创新的关键

路径特性：持续增长

每周 **+7%**

每月 **7000 RMB**

1年 **33.8倍**

2年后 **910万** /年

2年 **1144倍**

4年后 **140亿** /年

——硅谷创业教父Paul Graham

路径特性

amazon

技术驱动的零售业

Amazon

杰夫·贝佐斯

产品选择
选品体验
物流服务
支付服务
场景化体验
更多产品维度

越来越多的维度将由技术驱动

各维度均可独立实现价值增长

摩尔定律和新摩尔定律

总体价值增长得以
相乘实现复利增长

价值特性

高固定成本：

早期研发一次性投入大

低边际成本：

技术进步使后期复制成本越来越低

切入市场

高价值-高价格

高毛利

$$\frac{\text{价格}-\text{成本}}{\text{价格}}$$

强盈利性

(毛利≠净利)

价值特性

物流



6%

零售



24%

娱乐



25%

软件



95%

互联网/SaaS



70%



芯片



65%

手机



40%

市场特性

创造新的市场：满足过去没有被满足的需求

改变已有市场：更好地满足过去的需求

市场特性



Apple

乔布斯

Amazon
杰夫·贝佐斯

SpaceX
马斯克

携程
梁建章

小红书
毛文超

理想汽车
李想

智元机器人
稚晖君

iPhone 创造和改变了六大市场

智能手机
摄影
音乐

应用软件 (App Store)
通信运营
零售

资本特性

资本 ➡ 股权：公司获得资源
股权 ➡ 资本：创始人获得财富
资本 + 股权：创造可能性

目录

- 为什么创业
 - 什么是创业
 - 什么时候创业
 - 在哪里创业
 - 怎么开始创业
 - 走出第一步
- 想明白
- 做选择
- 做准备

创业有些人适合，有些人未必，
但如果你不尝试，你永远不知道。

“人生最大的风险是遗憾。”

——山姆·奥特曼

什么时候开始创业?

**现在！
越早越好！**

年轻人的职业选择

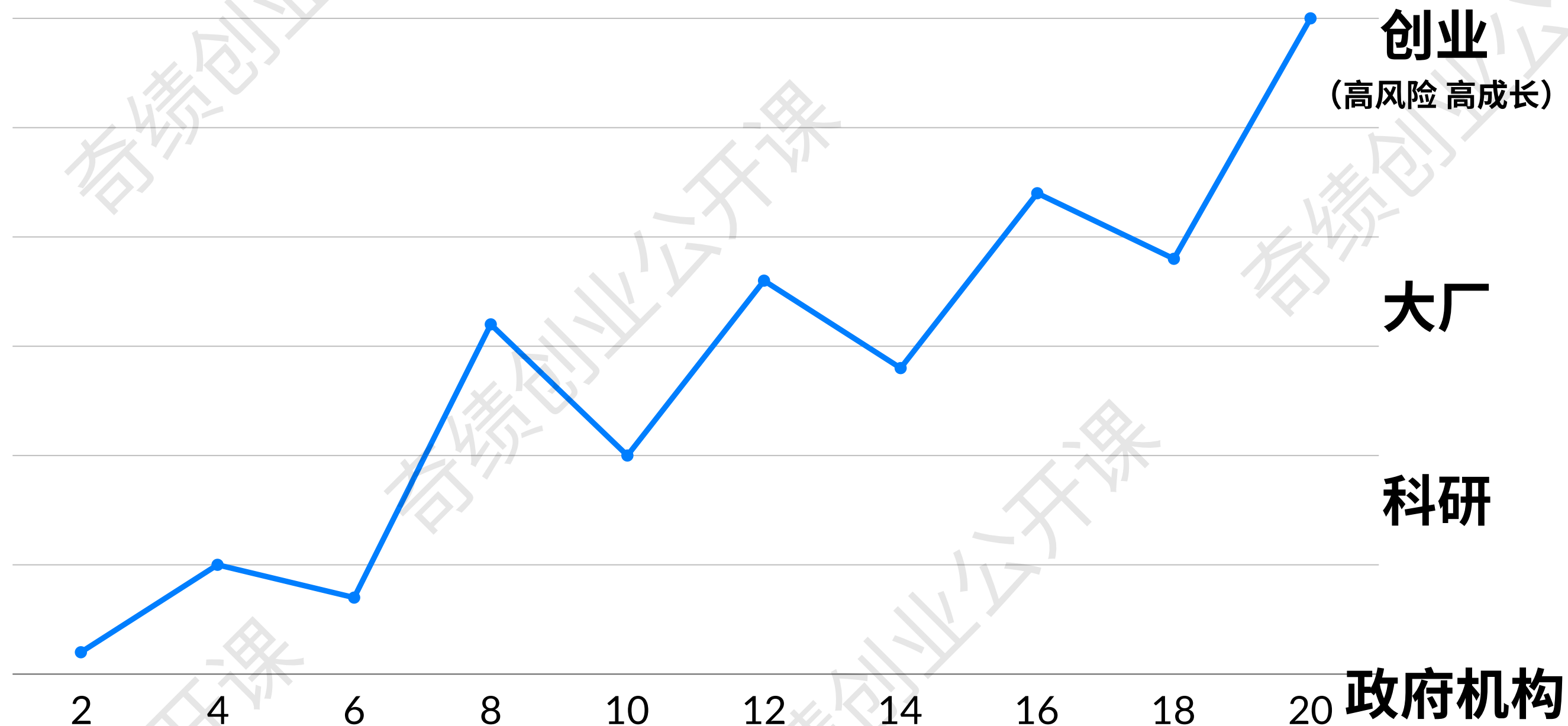
外在驱动力:

社会地位

财富

内在驱动力:

追求梦想

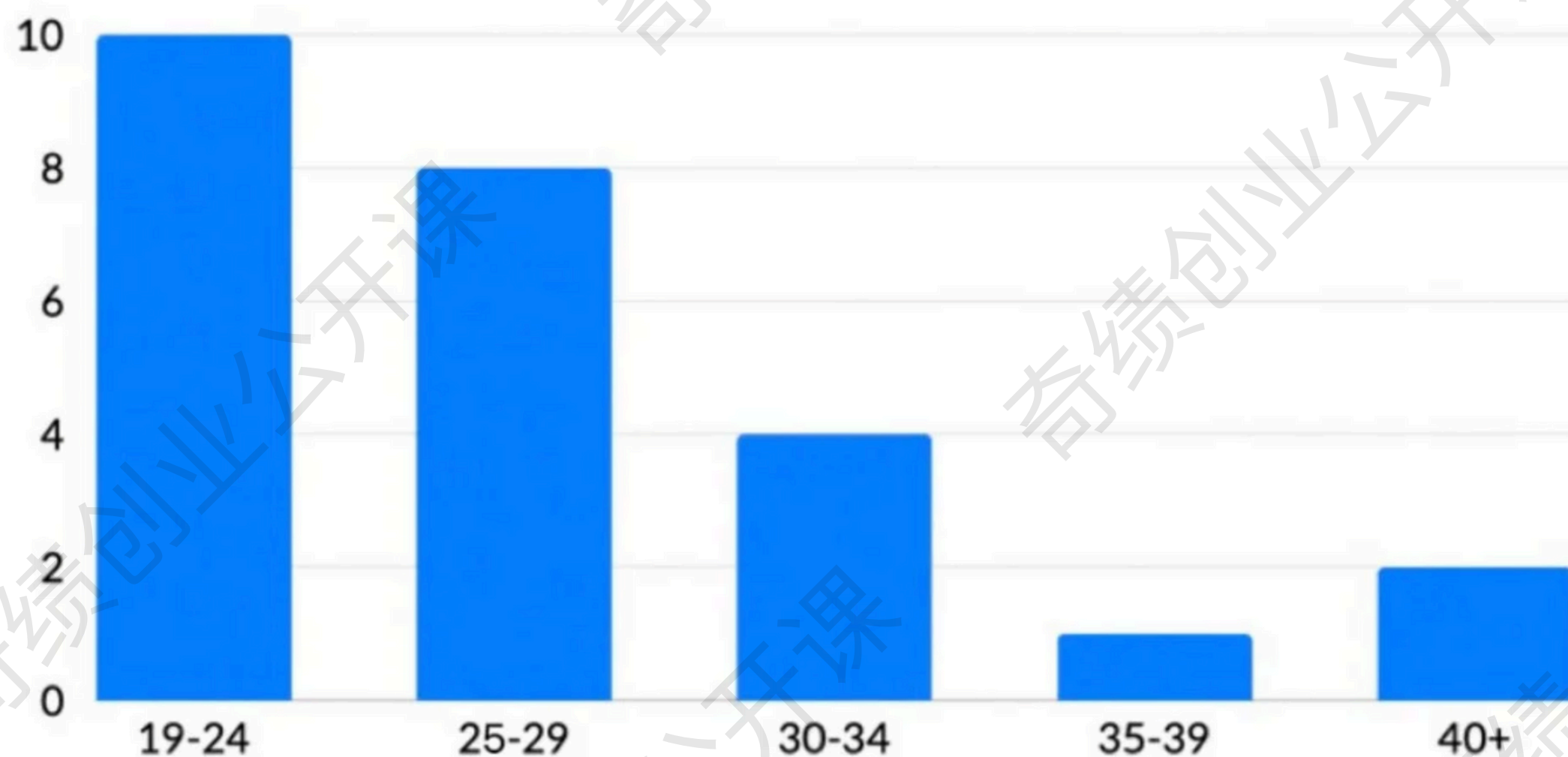


7000天
人生的黄金时期

“25岁左右是创业的黄金期，这个时候的年轻人占尽了优势，他们拥有精力、贫穷、无根、同窗和无知作为武器。”

——硅谷创业教父Paul Graham

1750亿以上市值，创始人初次创业年龄统计



典型代表：
李想，理想汽车创始人

为什么现在创业



17岁创办个人网站“显卡之家”
实现初步经济独立，放弃高考

Amazon
杰夫·贝佐斯

Apple
乔布斯

SpaceX
马斯克

携程
梁建章

小红书
毛文超

理想汽车
李想

智元机器人
稚晖君

创业风险 ≠ 职业生涯风险

创业对将来进入其他职业领域都有好处

大厂

更快的升职速度

研究机构

更前沿的研究经验

政府

更强的实践能力

方便面招聘

陈龙

DeepMind

戴米斯·哈萨比斯
约翰·江珀

Open AI

联合创始人们

年轻，机会成本低

年轻人，你应该考虑创业

在哪里创业？

在哪里创业

从当下开始
到密度更高的地方去
到更能面向全球的地方去



科技密度

资金密度

市场密度

人才密度

在哪里创业

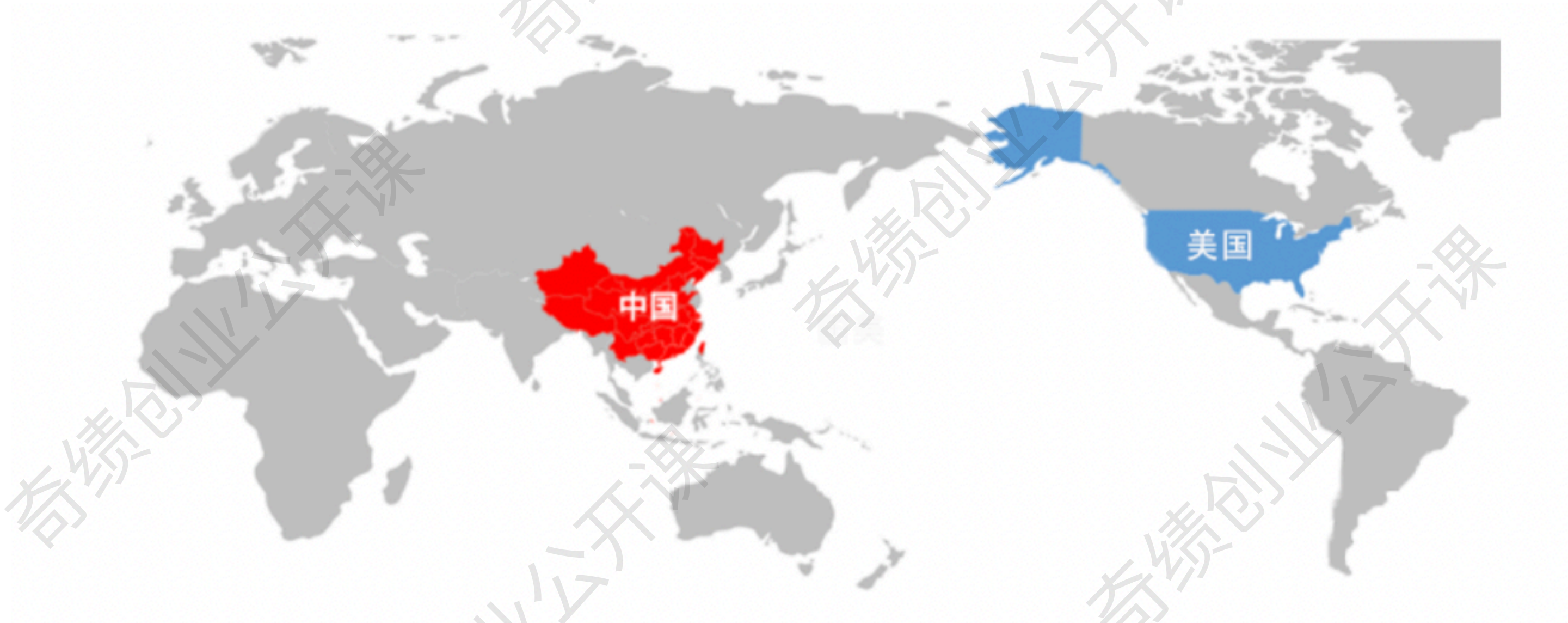
中国和新全球化

面向全球的 结构性优势

大市场

供应链

创新生态



目录

- 为什么创业
 - 什么是创业
 - 什么时候创业
 - 在哪里创业
 - 怎么开始创业
 - 走出第一步
- 想明白
- 做选择
- 做准备

怎么开始创业

做好准备

我

准备好自我

事

选一个好方向

人

找准和谁一起做

好的创业者 具备的素质

- 决心与坚韧
- 高能动性 (high agency)
- 洞察未来
- 差异化思考

我

好的创业者具备的素质 | 决心与坚韧

EMAGEN

Emagen AI

周溢茂

不屈的意志与伟大的梦想
造就坚韧的品格

边缘智造
陈超

不切实际
栗志

穹彻智能
卢策吾

好的创业者 具备的素质

- 决心与坚韧
- 高能动性 (high agency)
- 洞察未来
- 差异化思考

我

好的创业者具备的素质 | 高能动性

快速迭代
加速复盘
需求把控



不切实际

栗志

Emagen AI
周溢茂

边缘智造
陈超

穹彻智能
卢策吾

好的创业者 具备的素质

- 决心与坚韧
- 高能动性 (high agency)
- 洞察未来
- 差异化思考

我

好的创业者具备的素质 | 洞察未来

专业深度
关联思维
历史推演

Amazon
杰夫·贝佐斯

Apple
乔布斯

SpaceX
马斯克

携程
梁建章

小红书
毛文超

穹彻智能
卢策吾

智元机器人
稚晖君

好的创业者 具备的素质

- 决心与坚韧
- 高能动性 (high agency)
- 洞察未来
- 差异化思考

我

好的创业者具备的素质 | 差异化思考



反向工业化
全球生态化

边缘智造
陈超

Emagen AI
周溢茂

不切实际
栗志

穹彻智能
卢策吾

好的创业者具备的素质 | 差异化思考



SpaceX
马斯克

Amazon
杰夫·贝佐斯

Apple
乔布斯

携程
梁建章

小红书
毛文超

理想汽车
李想

智元机器人
稚晖君



好的创业者具备的素质 | 差异化思考



苹果品牌-乔布斯传世杰作：Think Different
那些“疯狂”到以为自己能够改变世界的人，才是
真正改变世界的人。

Apple
乔布斯

Amazon
杰夫·贝佐斯

阿里巴巴
马云

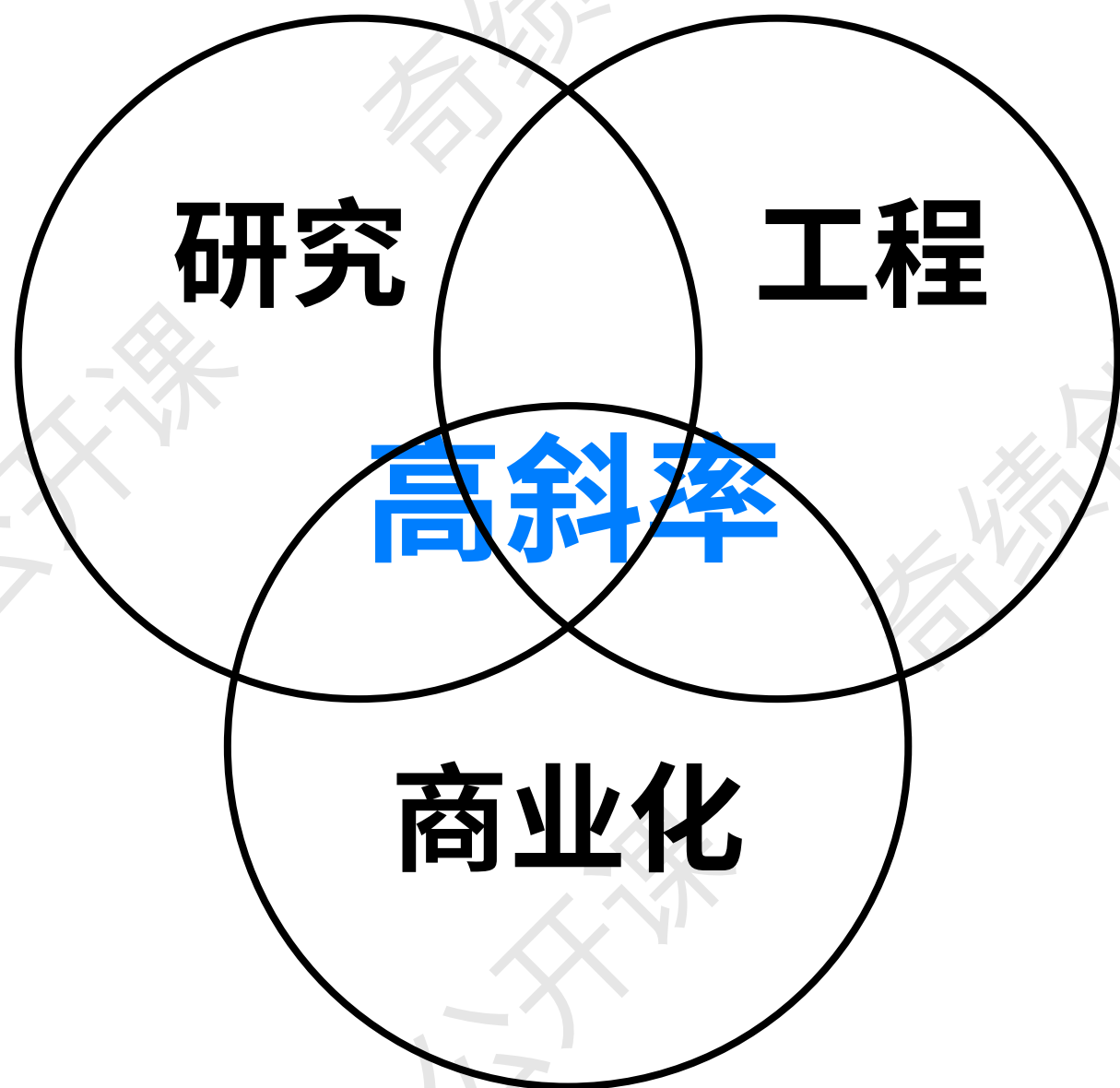
携程
梁建章

小红书
毛文超

理想汽车
李想

智元机器人
稚晖君

One more thing



 OpenAI

 deepseek

ANTHROPIC

如何获得 创业想法

- 自上而下
- 自下而上
- 追求梦想

事

如何获得创业想法 | 自上而下

- 新技术 新需求
- 看行业结构
- 经济政治环境



如何获得创业想法 | 自上而下



无需市场调研
100%按照第一性原理分析
获得传奇的创业想法

携程
梁建章

Amazon
杰夫·贝佐斯

Apple
乔布斯

阿里巴巴
马云

小红书
毛文超

理想汽车
李想

智元机器人
稚晖君

如何获得 创业想法

- 自上而下
- 自下而上
- 追求梦想

事

如何获得创业想法 | 自下而上

从自己的需求出发
只是一个起点
“钉子”比“榔头”更重要

如何获得创业想法 | 自下而上

硅谷创业教父Paul Graham的睿智

与其找想法，不如找问题
找到无法忍受的问题，动手解决它

如何获得创业想法 | 自下而上

探索状态

成为领域专家

动手开发

加入创业公司

YC探索配方

从团队特别擅长的方面入手

从你遇到的问题入手

打造你想要但还不存在的事物

从环境变化中找机会

寻找成功企业的新变种

与人交谈，从产业痛点中寻找问题

从夕阳产业中找机会

寻找一个已经有想法的合伙人

如何获得创业想法 | 自下而上

动手开发

加入创业公司

从你遇到的问题入手

从环境变化中找机会

小红书

小红书

毛文超

Amazon
杰夫·贝佐斯

Apple
乔布斯

阿里巴巴
马云

携程
梁建章

理想汽车
李想

智元机器人
稚晖君

如何获得 创业想法

- 自上而下
- 自下而上
- 追求梦想

事

如何获得创业想法 | 追求梦想

从高中到大厂到创业
一直坚持着年少梦想

Amazon

杰夫·贝佐斯

Apple

乔布斯

阿里巴巴

马云

携程

梁建章

小红书

毛文超

理想汽车

李想

智元机器人

稚晖君



如何获得 创业想法

- 自上而下
- 自下而上
- 追求梦想

事

和谁一起做

- 寻找联创

人

寻找联创

找到与你共同成长的人

互补兼容

同学/同事

尽早开始

寻找联创

如果我不是技术型创始人呢？

找到技术型联创/合伙人
边做边“学”

寻找联创



技术强人与市场奇才

Apple
乔布斯

Amazon
杰夫·贝佐斯

SpaceX
马斯克

携程
梁建章

小红书
毛文超

理想汽车
李想

智元机器人
稚晖君

寻找联创

一起经历创赛拼搏的大学同窗



Emagen AI
周溢茂

边缘智造
陈超

不切实际
栗志

穹彻智能
卢策吾

做好准备

我	事	人
充分准备自己	有一个好的创业想法	技术型联创/合伙人

迈出第一步：三条可行的路径

解决自己的问题，边做边学

加入优秀团队，工作、旁听、学习

深入研究感兴趣的行业，逐步进入行业内部

把握好时代的主旋律

世界总产值
(单位: 万亿美元)



想明白

- 为什么创业
- 什么是创业

做选择

- 什么时候创业
- 在哪里创业

做准备

- 怎么开始创业

推荐书目

推荐书目：《黑客与画家》 Paul Graham
《规模》 Geoffrey West
《真需求》 梁宁

阅读课后材料：Paul Graham的文章